**Levantamento de Requisitos**

1. Qual é o objetivo principal do sistema?

O objetivo principal do sistema é facilitar a busca de consultores para contribuírem de forma ótima para o crescimento empresarial Brasileiro.

1. Quais são os principais problemas ou desafios que você enfrenta atualmente e espera resolver com este sistema?

Hoje as empresas precisam realizar busca em diversos pontos específicos para conseguir encontrar um consultor, como o site so SEBRAI, Linkedin e indicação boca a boca, e acaba sendo uma busca demorada e muitas vezes não muito assertiva, com este nosso software poderemos juntá-los em um local só e realizar uma busca mais assertiva.

1. Quem serão os usuários finais do sistema? Quais são suas necessidades e habilidades?

teremos dois perfis de usuários, o consultor que é formado e atua como consultor de empresas, e teremos empresas que estão em busca deste consultor.

1. Quais funcionalidades específicas você gostaria que o sistema tivesse?

Agendamento de reunião; chat para conversar empresa e consultor; campo para enviar proposta de consultoria, campo para adicionar a descrição do tipo de consultoria que aquela empresa está buscando.

1. Existe algum requisito legal ou regulatório que o sistema precise cumprir?

sim, o consultor ao realizar seu cadastro, deverá fazer upload dos seus certificados comprovando sua formação e capacitada, para então ter acesso a plataforma de consultoria, será pago uma mensalidade mensal ou anual para mantimento do site.

As empresas também realizam o cadastro e seu CNPJ precisa estar ativo, caso contrário seu cadastro será negado.

1. Qual é o volume de dados que o sistema precisará lidar?

Quantidade média.

1. Como os dados serão coletados, armazenados e processados?

coletados: o usuário irá alimentar o sistema.

Armazenados: seguirá o sistema de banco de dados.

Processados: seguirá o sistema de lógica.

1. Quais são os principais fluxos de trabalho que o sistema precisará suportar?
2. Existem integrações com outros sistemas que o novo sistema precisará ter?

se conseguirmos deixar a consulta de CNPJ sistematizada seria bastante útil.

1. Qual é o orçamento disponível para o desenvolvimento e manutenção do sistema?
2. Qual é o cronograma desejado para o desenvolvimento e implementação do sistema?
3. Quais são as expectativas em termos de desempenho e segurança do sistema?
4. Quem será responsável pela manutenção e suporte do sistema após a implementação?
5. Como será feita a avaliação do sucesso do sistema após a implementação?
6. Há algum requisito de treinamento para os usuários do sistema?

**1) Questionário de requisitos “COMO”:**

Como você vai usar esse recurso?Esse recurso é um processo e, em caso afirmativo, quais são as etapas? Ou, que perguntas posso fazer para verificar os passos?

R: Será um sistema online na web através do navegador

Como podemos atender a essa necessidade comercial?

R: Facilitarmos a evolução comercial com a praticidade de runir bons consultores da area de RH, financeiro, etc, em um único lugar otimizando tempo e garantindo melhores resultados comerciais.

Como podemos pensar sobre esse recurso de maneira um pouco diferente?

R: Diferencial do meu sistema

Como saberemos que isso está completo?

R: Ao finalizar da contrução e verificar que todos os requisitos foram atendidos

**2) Questionário de requisitos “ONDE”:**

Onde o processo começa?

R: o processo se inicia ao acessar o endereço do site pela web.

Onde o usuário acessa esse recurso?

R: pela rede.

Onde o usuário estaria fisicamente localizado ao usar esse recurso?

R: Em qualquer lugar desde que tenha acesso a internet.

Onde os resultados seriam visíveis?

R: Na implementação da consultoria na empresa, e o resultado seria uma avaliação quantitativa e qualitativa. (questionário com a empresa contratante, para saber sobre os resultados prestados pelo consultor)

**3) Questionário de requisitos “QUANDO”:**

Quando esse recurso será usado?

R: Atualmente a consultoria e buscada pelas empresas, com o intuito de resolução de problemas que a empresa tem enfrentado e não possui uma pessoa qualificada para trazer a resolutiva do problema, neste caso a empresa busca por um consultor e contrata ele por um período estipulado para a identificação do problema e a implementação da resolutiva. Nosso Site entraria na hora da busca, quando uma empresa deseja contratar um consultor ele irá acessar o site e encontrar este consultor.

Quando você precisa saber sobre…?

R:

Quando o recurso falhará?

R:

Quando estaremos prontos para começar?

R: Ou finalizar o levantamento de requisitos, montaremos o escopo, logo depois o modelo conceitual, em seguida o modelo lógico, e então será iniciado a prototipação, ao finalizar a prototipação, iniciaremos o desenvolvimento do front-end e logo mais o beck-ende, e tec.

**4) Questionário de requisitos “QUEM”:**

Quem vai usar esse recurso?

R: Consultores e pequenas, médias e grandes empresas.

Quem entregará as entradas para o recurso?

R: As empresas que entrarem e realizarem seu cadastro iriam escrever que tipo de consultor está procurando, e vai publicar na rede onde os consultores irão ver as propostas e se candidatarem nela.

Quem receberá as saídas do recurso?

R:

Quem vai aprender sobre os resultados de alguém usando esse recurso?

R: será feito uma coleta de feedback para avaliar o consultor e contar como foi o trabalho dele.

Quem posso pedir para aprender mais sobre isso?

R:

**5) Questionário de requisitos “O QUE”:**

O que eu sei sobre esse recurso? Ou, que suposições estou fazendo sobre esse recurso

que preciso confirmar?

R:

O que esse site precisa fazer?

R: cadastro - logins- upload de documento- aprovar ou não aprovar acesso- expor portfolio - chat de conversa - assinatura de contrato virtual - forma de pagamento pelo site.

Qual é o resultado final de fazer isso?

R: sistematizar o processo

Quais são as partes deste recurso?

R:

O que precisa acontecer a seguir?

R:

O que deve acontecer antes?

R:

E se…? Pense em todos os cenários alternativos e faça perguntas sobre o que deve acontecer se esses cenários forem verdadeiros.

R:

O que precisa ser rastreado?

R:

**6) Questionário de requisitos “POR QUÊ”:**

Ajudam a confirmar que os requisitos que você acabou de eliciar mapeiam de volta para

uma necessidade que você identificou quando definiu o ESCOPO do projeto:

Existe alguma outra maneira de conseguir isso?

R: Buscando consultores no linkedin e indicação boca a boca.

Esse recurso atende às necessidades de negócios e resolve o problema que estamos

tentando resolver? Sim

Se fizéssemos “tal ação”, o que aconteceria?

R: Centralizar informações, otimização do tempo, e ajudaria vários consultores a alavancar sua carreira.

Qual o benefício da “tal ação”?

R: centralizar a negociação em um único lugar e facilitar a comunicação otimizando o processo.

Como a “tal ação” muda as coisas?

R:

Qual é o seu objetivo? (ou o objetivo)

R:

Como a “tal ação” afetaria você?

R:

O que mais precisamos pensar se fizermos a “tal ação”?

R:

Vamos falar sobre o problema que podemos estar tentando resolver aqui. (Muitas vezes

é necessário reiterar, apenas reescreva se puder!)

Como o seu trabalho do dia-a-dia mudaria se fizéssemos isso

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Consultor

Criar cadastro ( dados pessoais e upload dos documentos para comprovação de atuação)

Aguardar aprovação do seu cadastro

receber a notificação que o cadastro foi aprovado

escolher um plano

Plano A valor X

acesso às propostas na plataforma.

Plano B Valor X

ser notificado sobre as propostas por e-mail

ser informado mediante a sua especialidade.

Cadastrar forma de pagamento

ter acesso ao campo de “OPORTUNIDADE”

lá terá varias empresas que descrevem a que perfil de consultor estão buscando

o consultor gostou de alguma ? ele poderá inscrever através do modelo de proposta uma proposta de consultoria.

o consultor aguardará o retorno da empresa caso a mesma tenha interesse neste orçamento

o consultor vai receber uma mensagem via chat, então vai alinhar os ultimos detalhe com a empresa.

será construido a proposta de consultoria detalhada e será enviado para a empresa

a empresa aprovando- será enviado o contrato para assinatura, ver a possibilidade de fazer está assinatura de forma digital

forma de pagamento estudar a possibilidade de fazer o pagamento dentro da plataforma (porém estudar até onde isso é viável).